

The background of the entire page is a close-up photograph of several vibrant blue flowers, likely morning glories, with green foliage visible in the background. The flowers are in various stages of bloom, with some showing the yellow centers and stamens.

dōTERRA™  
*Share*

Resumo da Organização

# a partilha SURGE NATURALMENTE

Quando experiencia algo de maravilhoso que fez a diferença na sua vida, quer naturalmente partilhar com aqueles com quem se preocupa!



## Porquê partilhar dōTERRA?

### CAPACITE OUTROS

Organize uma aula para introduzir os seus amigos e família à dōTERRA e ajudá-los a encontrar soluções naturais para as suas vidas.

### GANHE RECOMPENSAS

À medida que os seus contactos se inscrevem, pode receber produtos gratuitos e comissões. (Questione o orientador para mais detalhes.)

### CRIE RENDIMENTO

Crie rendimento e construa um canal financeiro à medida que partilha dōTERRA e muda vidas.

## ORGANIZE AULAS OU ENCONTROS INDIVIDUAIS

Pode organizar uma aula ou encontros individuais ou online. Programe o seu evento com o seu orientador ou use a Aula dōTERRA™ numa Caixa para apoiar a sua apresentação. Faça uma lista daqueles que quer convidar para o evento.

**Que vidas quer mudar?** (Assinale a melhor opção)

| QUEM | INDIVIDUAL | AULA | QUEM | INDIVIDUAL | AULA |
|------|------------|------|------|------------|------|
| 1    |            |      | 11   |            |      |
| 2    |            |      | 12   |            |      |
| 3    |            |      | 13   |            |      |
| 4    |            |      | 14   |            |      |
| 5    |            |      | 15   |            |      |
| 6    |            |      | 16   |            |      |
| 7    |            |      | 17   |            |      |
| 8    |            |      | 18   |            |      |
| 9    |            |      | 19   |            |      |
| 10   |            |      | 20   |            |      |

# 3 PASSOS PARA *convidar*

Siga estes três simples passos para convidar efetivamente os seus amigos e família para uma apresentação do produto ou negócio que os ajude a saber mais acerca da dōTERRA.



## 1 *Partilhe* UMA EXPERIÊNCIA *Está disposto a experimentar um produto natural?*

- Torne a sua partilha relevante ao fazer perguntas para descobrir as prioridades de saúde durante um diálogo normal.
- Partilhe a sua experiência. Mostre como os produtos o ajudaram:  
*Temos usado os óleos essenciais dōTERRA e temos gostado da forma como nos têm ajudado em tantas coisas diferentes!*
- Peça para partilhar uma amostra e um compromisso para a sua utilização.  
*Estou apenas curioso, estaria disposto a utilizar um produto natural para isso? Se lhe der uma amostra, experimenta-o?*
- Consiga autorização para acompanhar durante 48 horas e anote a informação de contacto.  
*Importa-se que lhe ligue dentro de alguns dias para saber os seus resultados? Qual o melhor número para entrar em contacto consigo?*

## 2 *Convide* A SABER MAIS *Está disposto a saber mais?*

- Convide para uma apresentação através de aula online ou uma sessão individual.
- Seja próximo (*use nomes próprios; convide presencialmente, pelo telefone ou através de mensagem personalizada*).  
*Está disponível a saber mais sobre óleos essenciais e formas naturais de tratar de si e da sua família? (Pare e Ouça) Vou organizar uma aula no dia \_\_\_\_ (data), às \_\_\_\_ (hora) ou podemos encontrar-nos na próxima semana. O que é melhor para si?*
- Obtenha autorização para a recordar:  
*Se for como eu, vai precisar de um alerta. Posso fazer-lhe uma chamada rápida antes da aula?*
- Evite convidar através de um email massificado, mensagem ou convite de Facebook.

## 3 *Recorde-os* DA VISITA *Estou muito satisfeito por vê-lo! Venha pronto para aprender.*

- Telefone ou envie mensagem para os seus candidatos 48 horas antes da apresentação para os recordar da presença. Partilhe a sua alegria e o valor que vão receber. (*Isto é apenas um alerta; já se comprometeram em estar presentes.*)  
*Estou tão satisfeito por vê-lo! Vai gostar de aprender algumas formas naturais e fáceis de tomar conta da sua família! Sinta-se à vontade para trazer um amigo e receberá uma prenda gratuita!*
- Envie uma mensagem 2-4 horas antes da sua apresentação. Volte a referir a sua satisfação. Informe-os de alguma coisa.  
*Esteja à vontade para estacionar na entrada ou ao longo da rua. Vai adorar as bebidas com infusões de óleos essenciais!*

## PARTILHE O NEGÓCIO

- Comece a ligação presencialmente, online ou através do telefone para alimentar o relacionamento.
- Quando for o momento certo, pergunte:  
*Está aberto a novas formas de criar rendimento?*
- Partilhe a sua visão.
- Diga-lhes porque pensou neles e porque gostaria de trabalhar com eles.

- Convide-os a saber mais acerca da oportunidade dōTERRA.  
*Está disponível a aprender como criar rendimento adicional com dōTERRA? Ofereça opções: qual a melhor altura para ligar? Segunda ou Quarta? Manhã ou noite?*
- Programe a sua reunião e consiga um compromisso: *Portanto vejo-o (data) \_\_\_\_\_ às (hora) \_\_\_\_\_ ?*

- Recorde-os 4-24 horas antes da apresentação: Ligue ou envie mensagem:  
*Estou satisfeito por ligar e explorar as possibilidades consigo!*

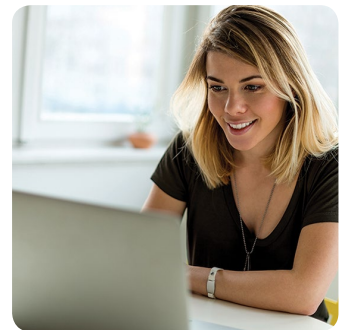
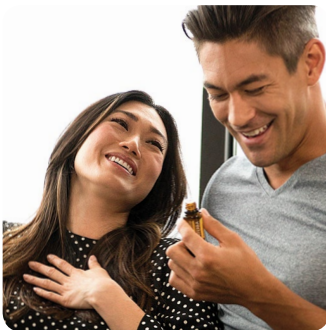
Sempre que possível, programe uma apresentação (pessoalmente, online ou pelo telefone) com o seu orientador e os candidatos a construtores. Envolver o seu orientador faz com que o seu pedido de parceria seja mais credível e confiável.

# partilhe EM QUALQUER ALTURA, EM QUALQUER LUGAR

Utilizar e integrar produtos dōTERRA™ na sua vida pode ajudar a partilhar a sua própria experiência com outros e estar mais preparado para ajudá-los a encontrar as suas próprias soluções naturais.

dōTERRA é um negócio de relacionamentos. Disponibilize tempo para criar e cuidar dos relacionamentos à medida que começa a partilhar. Na altura certa, pergunte pelas prioridades de saúde e partilhe amostras. Procure servir, depois irão querer, naturalmente, aquilo que tem para oferecer.

## Partilhe a Sua História    Partilhe uma Experiência sobre Óleo    Partilhe uma Amostra    Partilhe Online



### ONDE E QUANDO PARTILHAR

A melhor forma de ajudar os outros a querer aprender mais acerca dos óleos essenciais é através da partilha de experiências. Escolha o método que melhor se adequa a si. Muitas das experiências de partilha acontecem de forma natural durante atividades diárias (em grupos nas redes sociais, eventos desportivos, enquanto espera no supermercado, etc.). Partilhe uma experiência rápida sobre o óleo quando, e onde, achar natural. Quantas mais experiências uma pessoa tiver com o óleo e consigo, mais quererão aprender e inscrever-se. Utilize oportunidades que vão surgindo para partilhar.

### TENHA ALGUMAS AMOSTRAS SEMPRE CONSIGO

#### IDEIAS DE AMOSTRAS

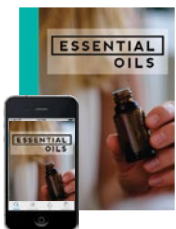


Partilhe uma gota de óleo que tenha consigo.  
Amostra de Óleos Popular: Laranja Selvagem, dōTERRA Balance™, Hortelã-pimenta, Lavanda, PastTense™



Utilize as amostras embaladas dōTERRA ou prepare as suas: *Junte 10-15 gotas de óleos essenciais a um frasco de 5 ml com Óleo de Coco Fracionado. (Dê apenas o suficiente para que tenham uma experiência positiva.)*

### PARTILHE ONLINE



Use um guia de referência de óleos ou um app móvel durante as apresentações. Anote algumas instruções de utilização. Peça autorização para acompanhar a experiência durante alguns dias.



Quando fizer partilha online, faça referência ao corpo e não a problemas de saúde ou doença.

SourceToYou.com

Amplifique (compre através de dōTERRA)

# demonstrar SUCESSO

## DICAS PARA A AMOSTRAGEM:

- Personalize as amostras para abordar uma área de saúde específica que possa facilmente ajudar.
- Apresente amostras de óleos que possam causar um rápido impacto (por exemplo: dōTERRA On Guard™, Deep Blue™, dōTERRA Air™, Lavanda, Hortelã-pimenta).
- Limite 1-2 frascos de amostra por pessoa. Use 10-15 gotas de óleo por cada frasco de amostra.
- Dê instruções para utilização.
- Peça autorização para acompanhar e definir uma chamada de acompanhamento dentro de 72 horas para conhecer a experiência.

## APOIE AS SUAS EXPERIÊNCIAS

### Experiência Positiva:

- Convide a aprender mais na aula (siga as instruções e o texto da pg. 3).

### Experiência Negativa/Sem Resultados:

- Convide a testar uma amostra diferente.
- Seja paciente e invista em ajudá-los a encontrar uma solução que os ajude a construir a sua própria experiência com o produto para que queiram saber mais durante a apresentação.

### Não Testou a Amostra:

- Convide a testar.
- Peça autorização para os acompanhar durante alguns dias.

## Partilhe a Sua História

Esteja preparado para partilhar a sua própria história acerca do motivo pelo qual os óleos essenciais são importantes para si. Seja breve para ter tempo de saber mais sobre eles.

O que o levou a usar dōTERRA? Que preocupações tinha nessa altura? Que dificuldades sentia devido a essas preocupações?

Que experiências positivas tem tido com os óleos? Produtos?

Como é que os produtos dōTERRA mudaram a sua vida? Como era a sua vida antes? Como é a sua vida agora?

# organize APRESENTAÇÕES

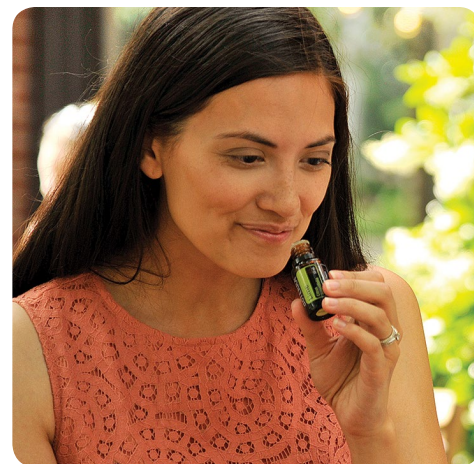
Convide os seus amigos para uma apresentação do produto ou negócio. Escolha o formato que se adequa a cada um deles.

**Individual:** pessoalmente, através de chamada (de preferência, em conferência), ou online (Zoom).

- Vive fora da sua zona; envie uma amostra por correio
- Pessoas com menos disponibilidade; precisa de se adaptar
- Prefere uma ligação individual mais reservada
- É um potencial candidato a construtor

## Preparação:

- Convide a encontrar-se numa hora e local que lhes seja adequada.
- Conheça o apresentador para que possa partilhar quem são, de onde vêm e porque vale a pena ouvi-los.
- Implemente o exercício "Partilhe a Sua História" na pg. 5 para que esteja preparado para partilhar a sua experiência pessoal.
- Pergunte aquilo que mais lhes interessam saber.
- Apresente algumas necessidades/interesses ao apresentador para que possa estar preparado para focar essas necessidades.



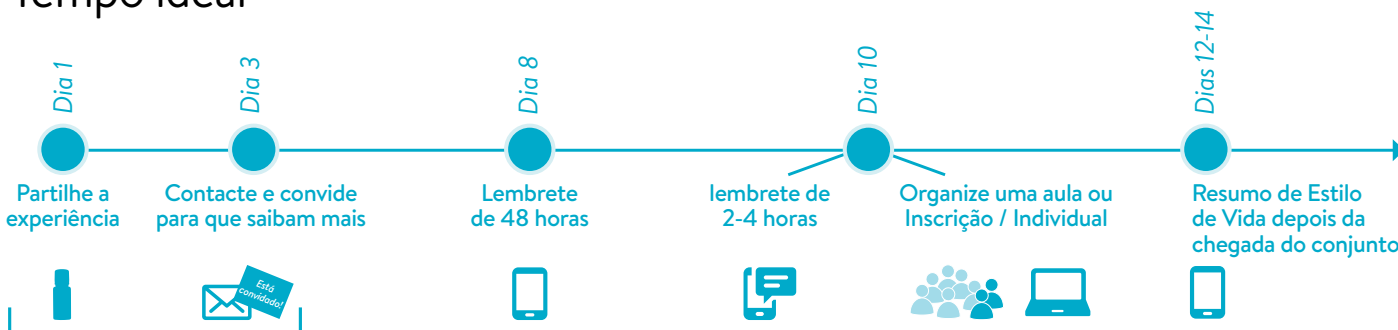
## Aulas: Ao vivo ou Online



## Preparação:

- Qualquer altura é boa para preparar uma aula, mas as Terças, Quartas e Quintas são aquelas que normalmente têm mais participantes.
- Convide 12 pessoas para poder ter um grupo de 4 a 6. Nem todos os convidados conseguirão estar presentes.
- Fale com o apresentador para que possa partilhar quem são, de onde vêm e porque vale a pena ouvi-los.
- Crie uma atmosfera de aprendizagem com cadeiras e temperatura confortáveis. Elimine distrações. Um ambiente sem crianças é a melhor forma de aprender.
- Implemente o exercício "Partilhe a Sua História" na pg. 5.
- Crie um espaço onde o apresentador possa organizar e apresentar os produtos.
- Difunda óleos positivos.
- Tenha lápis e canetas disponíveis.
- Ofereça água e bebidas simples para o fim da aula que possibilite a conversa e a oportunidade de responder a perguntas e efetuar novas inscrições. Vá ao blogue dōTERRA™ para ter novas ideias e receitas.

## Tempo ideal



# QUAL O *seu papel?*

Conseguir que os seus amigos e família assistam a uma apresentação é a sua prioridade! Certifique-se que a presença no evento segue os "3 Passos para Convidar" na página 3.

## O SEU PAPEL NUMA APRESENTAÇÃO



### CONSTRUA E PARTILHE

#### Apresentações do Produto

- Faça a apresentação do orador\* durante 1-2 minutos.
- Partilhe uma experiência pessoal acerca dos óleos ou outro produto durante 2 minutos.

*\*Se for o orador, aprenda como explicar os produtos dōTERRA a outros.*

### CONVIDE A INSCREVER

- Apoie os convidados a fazer a inscrição adquirindo um conjunto para receber grandes descontos e o melhor negócio.
- Inscreva os convidados visitando [mydoterra.com/Application/index.cfm](http://mydoterra.com/Application/index.cfm), selecione a língua e o país, depois escolha "Wholesale Customer."

### SIGA PARA APOIO

- Contacte os convidados que não se inscreveram até 48 horas. Recorde-lhes promoções especiais.  
*Estou muito satisfeito que tenha conseguido juntar-se a nós! De que mais gostou?  
Como acha que os óleos podem ajudá-lo e à sua família? Que conjunto se adequa melhor às suas necessidades? Tem alguma pergunta? Importa-se que lhe explique como pode começar?*
- Marque um Resumo de Estilo de Vida depois de receber o conjunto. Utilize o seu orientador para apoio ou veja os vídeos em [doterra.com](http://doterra.com) > *Empowered Success*.

#### Apresentações de Negócios

- Apresente o orador\* durante 1-2 minutos.
- Partilhe uma experiência pessoal sobre um produto durante 2-3 minutos e porque escolheu partilhar dōTERRA.

*\*Se for o orador, aprenda como explicar os produtos dōTERRA a outros e as oportunidades de negócio.*

- Convide candidatos a fazer parceria consigo.
- Comprometa-os a dar os "3 Passos para Lançar."
- Convide-os a inscreverem-se como Patronos de Bem-estar com um conjunto de construtor. (Conjunto de Soluções Naturais ou superior para apoiar a utilização pessoal e necessidades de partilha.)

- Contacte os convidados que não se comprometeram em 48 horas.
- Encoraje-os a fazer parceria consigo e ofereça apoio para que possam atingir os seus objetivos financeiros.
- Comprometa-os a darem os "3 Passos para Lançar" do Guia *Build*.

# muDe MAIS VIDAS

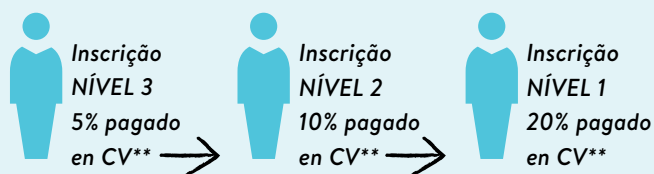
Partilhar é recompensador! À medida que continua a capacitar outros com soluções naturais, continua a capacitar-se a si próprio. Ao longo do tempo, vai conquistar os seus produtos de forma gratuita, construir o seu próprio canal financeiro e criar um bom rendimento!

## GANHE OS SEUS PRODUTOS DE FORMA GRATUITA

### BÓNUS DE INÍCIO RÁPIDO

Pago pelo volume dos inscritos nos primeiros 60 dias. Cada inscrito tem de fazer uma encomenda de pelo menos 100 PV LRP e manter pelo menos sempre 100 PV no modelo LRP para participar.

*Ganhe comissões imediatamente!*



Ganhe 20% de todas as compras feitas por intermédio de si.

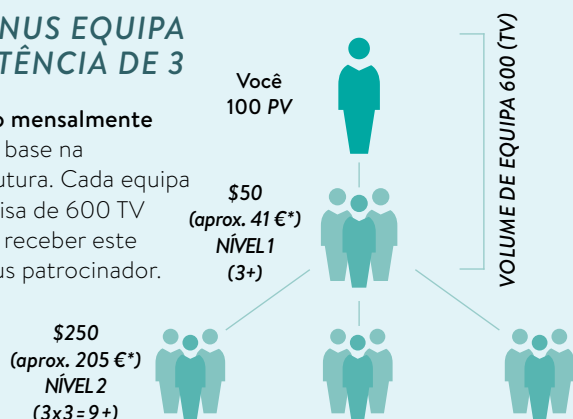


## CRIE RENDIMENTO EXTRA AO LONGO DO TEMPO COM O BÓNUS POTÊNCIA DE 3

### BÓNUS EQUIPA POTÊNCIA DE 3

#### Pago mensalmente

com base na estrutura. Cada equipa precisa de 600 TV para receber este bónus patrocinador.



Ganhe produtos gratuitos e mais quando ajudar recém inscritos a viver, partilhar e construir dōTERRA.

Vá a [doterra.com](http://doterra.com) > Empowered Success para saber todas as formas de ganhar com dōTERRA.

## MUDE O SEU FUTURO

### Programe o seu Resumo de Negócio

- Crie rendimento extra no seu tempo livre\*
- Consiga maior liberdade e prosperidade na sua vida\*
- Lance o seu negócio dōTERRA com formação comprovada e apoio poderoso

\*Os resultados não são típicos. Os ganhos da Comissão baseiam-se na taxa de câmbio do USD. Os ganhos médios são inferiores. Veja as atuais Oportunidades e o resumo da Divulgação de Ganhos em [doterra.com](http://doterra.com) > *Our Advocates* > *Flyers*.

\*\*Comissões são pagas baseadas no valor de comissão de cada produto (CV). Esse valor se encontra no Builder's Price List.

